



低価格のExcelシステム開発で、
カンタン業務改善・効率化

業務システム 開発実績

以下は、全てExcelシステム開発による導入事例です。【用途別】

2

■ 集計ツール

売上・利益、ランキング、予定・実績

■ スケジュール管理

工程スケジュール管理、予約管理

■ 業務システム

顧客管理、販売管理、在庫管理

■ 労務管理

勤務表・勤怠管理・給与計算、交通費精算書・稟議書など

■ 販売・会計書類

見積書・発注書・請求書・納品書



【官公庁・地方自治体・その他】

農林水産省、総務省様【一般競争入札】、練馬区役所様【指名入札】、
庄内町(山形県)役場様【指名入札】、
東京地下鉄(株)[東京メトロ]様【一般競争入札】、ほか



【メーカー、ほか】

清水建設(株)様、(株)さとふる様、(株)本田技術研究所様、伊藤忠プラス
チックス(株)様、日産ネットワークホールディングス(株)様、花王グ
ループカスタマーマーケティング(株)様、日清エンジニアリング(株)様、

相見積りに強い理由とは？

問題解決力 / 価格競争力 / 専門性

【メーカー、ほか】



(株)東急エージェンシー様、(株)電通様、
(株)小松製作所様、日本ホテル(株)様、(株)ブリヂストン様、
ソニー・クリエイティブプロダクツ(株)様、サミー(株)様、倉敷紡績(株)
様、(株)クラレ様、帝人(株)様、アサヒ飲料(株)様、楽天(株)様、コクヨ
(株)様、(株)JTB様、(株)リビングハウス様、国分グループ本社(株)、ド
クターマーチン・エアウエアジャパン(株)様、横河電子機器(株)様

相見積りに強い理由とは？

問題解決力 / 価格競争力 / 専門性

【生命保険・損害保険】

三井住友海上火災保険(株)様、損害保険ジャパン(株)様



【病院・医科歯科・介護】

国立病院機構 相模原病院様、社団医療法人 恵愛病院様(北海道登別市)、
きづきリハビリ訪問看護ステーション様、ほか

【学校・教育機関・学習塾】

愛知県立芸術大学様、都立青山高等学校様、早稲田育英ゼミナール様、
JG net自由が丘アカデミー様、ほか

相見積りに強い理由とは？

問題解決力 / 価格競争力 / 専門性

【保育園・幼稚園】

ひじりひがし幼稚園、せんりひじり幼稚園、
小谷かなりや保育園、発寒そらいろ保育園、
幌西そらいろ保育園、西野そらいろ保育園、わしのみや第二保育園、栗
橋保育園、レオ保育園川口、上平井幼稚園、前沢幼稚園、大阪市_ひじり
学園、幌北学園、倉敷福德会、杉並の家ちゅうりっぷ保育園



相見積りに強い理由とは？

問題解決力 / 価格競争力 / 専門性

以下は、全てExcelシステム開発による導入事例です。

7

■ 出荷管理

送付書・宛名ラベル・送り状、バーコード印刷

■ データ変換

csv・txt・dat形式フォーマット変換

■ オンラインSHOP受注データ変換

Amazon・Yahoo!・楽天・ポンパレ、自社サイト

■ 会計データ連携

奉行・弥生・TKC・ソリマチなど、Excel→csv受け入れデータ変換

■ 輸出書類の作成

Invoice・PackingList・Proforma・C/M



以下は、全てExcelシステム開発による導入事例です。

8

■不動産

家賃入金、清掃日程、物件稼働率、利益率などの管理業務
入居/退去、督促管理、全銀データ変換など

■調査データ集計レポート

アンケート回答データの集計やExcelグラフ作成など

■塾/学校/英会話スクール/教育機関

受講スケジュール管理、試験結果、成績/偏差値の集計
合否レポートなど

■病院/歯科/クリニック

カルテ管理、発表論文管理

■保険業務

契約/解約に関する管理業務



経理

請求・支払・入金

総務

発注・購買

営業

見積・受注・売上

企画

設計

製造

マーケティング

特定ソフト用のデータ加工や、
特定データへの**変換・加工・集計**



■データ自動バックアップ

大切な資産データは、万一のトラブルに備えた定期バックアップが欠かせません。

システム起動時の **自動バックアップ**

そんな仕組みも、簡単に実装できます！



■周辺機器との連携

- Windowsタブレット
- バーコードリーダー
- スキャナー
- デジカメ
- 大型スクリーン
- 磁気カードリーダー
- プリンター(手差しカセットにも対応可能です)



-**メール送信**は、SMTPサーバーへの送信の為、メールソフトの種類は不問です。
例えば「OUTLOOK」である必要など、制限は一切ありません。



-**メール受信**は、一定間隔でのPOPサーバー自動監視が可能のため、「一括見積りサイト」などからの大量メールにも、自動返信が可能です。

<活用事例>

「関係者」や「お客様」への**自動メール送信**などで、活用されています。



「工事現場」や「倉庫業務」など、パソコンが使えない場所では、

「スマホ」や**「タブレット」** 活用も！



01_顧客管理システム_【第005版】_01Master - Excel

MS Pゴシック 10 A⁺ A⁻

標準 条件付き書式 テーブルとして書式設定 セルのスタイル

挿入 挿入 挿入 挿入 挿入 挿入

削除 削除 削除 削除 削除 削除

書式 書式 書式 書式 書式 書式

セル 編集 アイデア

M4

顧客管理システム

11. 顧客データ登録・更新

21. 担当者別レポート作成

31. 仕入先マスタ編集

41. 料金テーブル編集

51. 全銀フォーマット出力

終了 PATH

MENU 31集計

80%

機能ボタンより、各操作が可能です。

Excelデータベースより、該当データを抽出後、レポート出力します。

例

出力条件を指定

UF31-売上・粗利集フォーム

出力区分

- 販売先Report
- 商品別Report
- 仕入先Report

部門区分

- 01_第一営業部
- 02_第二営業部
- 03_第三営業部
- 04_アジア統括部
- 05_オセアニア
- 全社

集計区分

- 会計版
- 分析版

当月実績 2016年01月

累計実績 2016年01月 ~ 2016年03月

順位区分1

- 当月
- 当年度累計

順位区分2

- 売上ベース
- 粗利ベース

集計パターン

- 簡易版
- 詳細版

保存区分

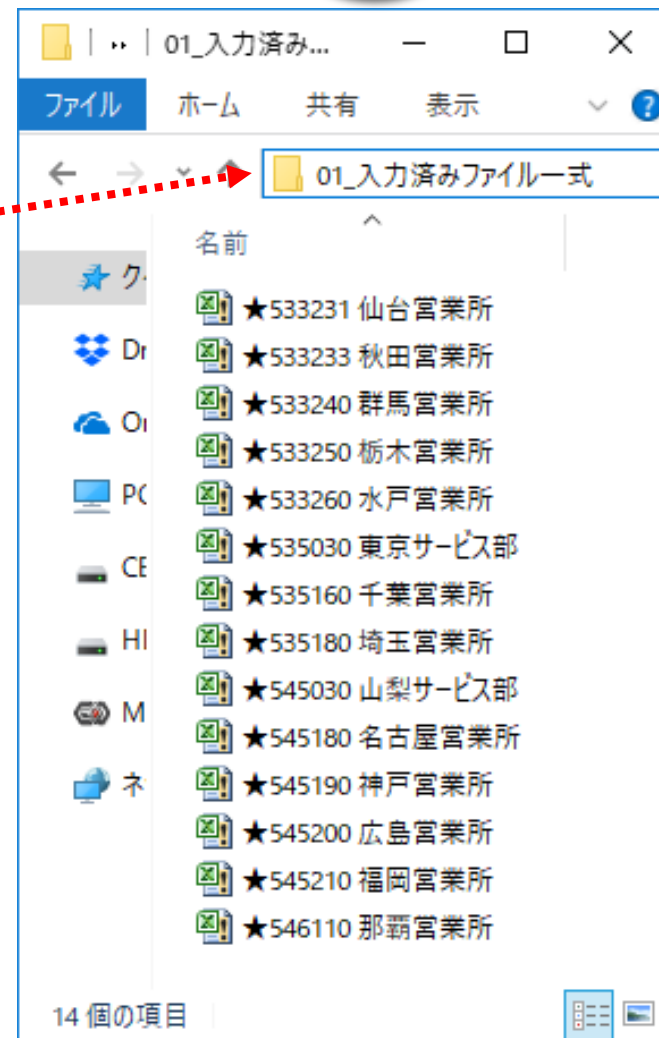
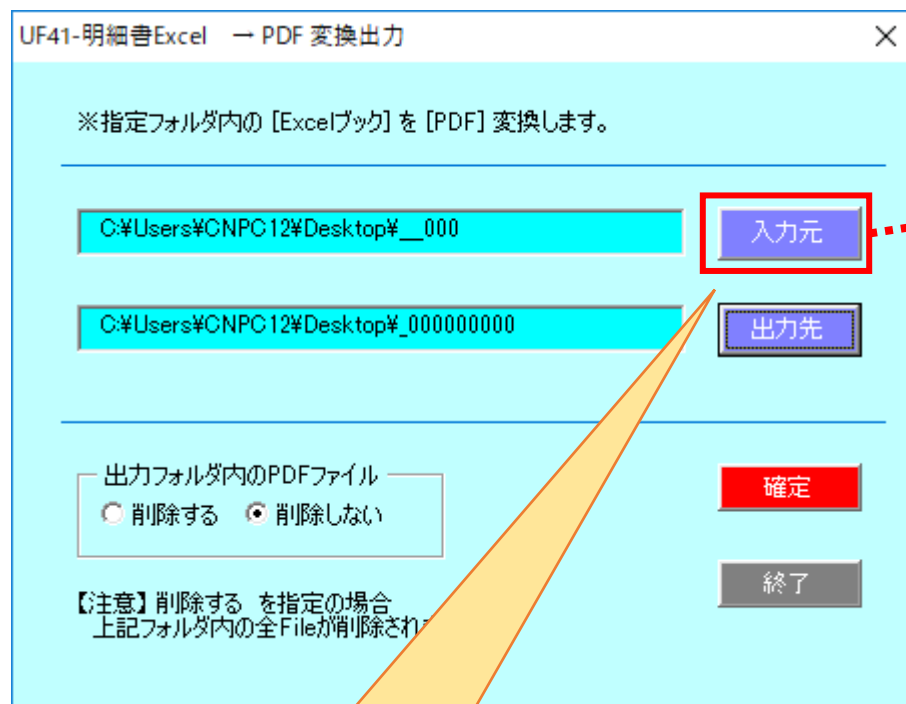
- する
- しない

■保存先 C:\Users\USER\Desktop

■保存名

出力先

確定 終了



ファイル格納場所を指定します。

データ入力ミス防止に欠かせない入力支援フォーム（UserForm）
画面設計では、**[操作性]** を重視！

Excelシートへの
直接入力ではなく、
UserForm
から効率よく、
ミス無く、入力
いただけます。

例

[UF11] 顧客管理システム

[顧客名] [会社名] [購入日Fr] [購入日To] 登録日
 2017/05/01 ~ 2017/05/02 検索 2017/05/01

顧客CD 顧客名(漢字) 顧客名(カナ) 〒 都道府県 住所1 住所2
 K1002 佐藤 一郎 サトウ イチロウ 321-9874 東京都 杉並区 荻窪1-2-3

電話 Mail 会社名 [取引区分]
 03-9999-9999 aaa@bbb.com AA商事 A販売先 B仕入先 Cその他

商品CD 商品名 数量 購入日 納品予定日 納品実績日
 102 りんご 10 2017/05/01 2017/06/01 2017/06/01

備考

顧客CD	顧客名 漢字	商品CD	商品名	販売単価	数量	金額	購入日	納品予定	納品実績	備考	登録日
K1001	田中 健二	101	みかん	800	5	4,000	5/1	6/1	6/1		5/1
K1002	佐藤 一郎	102	りんご	900	10	9,000	5/1	6/1	6/1		5/1
K1002	佐藤 一郎	103	バナナ	600	10	6,000	5/2	6/1	6/1		5/2
K1002	佐藤 一郎	202	なす	1000	3	3,000	5/2	6/1	6/30	クレーム	5/2

クリア 追加 修正 削除 終了





UF31-担当者別レポート

[担当者] を指定して下さい。

全データ選択
 ON OFF

<input checked="" type="checkbox"/>	佐々木	ササキ
<input type="checkbox"/>	佐藤	サトウ
<input type="checkbox"/>	佐藤 一郎	サトウイチロウ
<input checked="" type="checkbox"/>	鈴木	スズキ
<input checked="" type="checkbox"/>	田中	タナカ

確定 終了

※製造年 [不明] は全て出力

想定される条件指定パターンは **3** 通り
 (A)任意の一件 (B)任意の複数 (C)全件

UF61-請求書作成

(1) 条件を指定して下さい。

[対象年] [対象月] [締日]
 2017 12 99 該当データ抽出

(2) 対象の得意先を指定して下さい。

全データ選択
 ON OFF

[得意先マスタ]に、
“締日” を付与すれば、
 対象データ抽出も効率化

[保存先] WCN00WCellnetsV99_SATOWOUT_B請求書

印刷
 する しない 確定 終了

[売上計画データ集計ツール]を開発



問題点を理解する力があシステム開発会社。対応が早くコストパフォーマンスもずば抜けて高いです。

[支払明細作成システム]を開発



課題に対して最も的確なツールをご提案いただき、作業時間が大幅に短縮されました。

[広告出稿データ実績集計ツール]を開発



窓口と開発者が同じ一貫体制なので、こちらの意図が確実に伝わり、手戻りなく希望通りのスピード感で、システムの開発ができました。

[労務管理システム]を開発



パッケージは合うのがないし100万以上のシステムを頼む気もない。セルネッツのようや開発会社は、うちにはドンぴしゃでした。

[訪問看護管理システム]を開発



メールと電話で60回以上のやりとり！セルネットの決め細やかな対応で、満足のゆくシステムを納入いただきました。

[事業損失電子納品システム]を開発

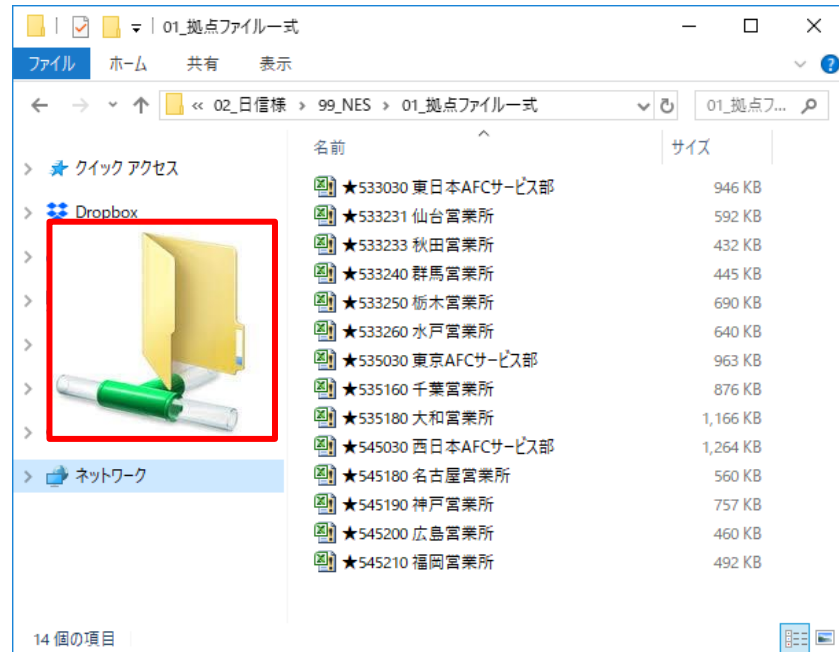
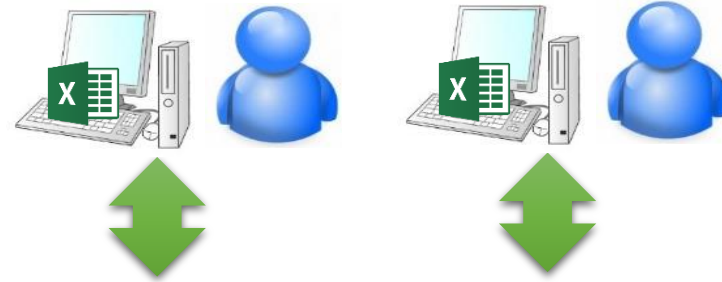


どこに頼めばいいのか分からない。他社では改修できないExcelシステムをすぐに直してくれました。

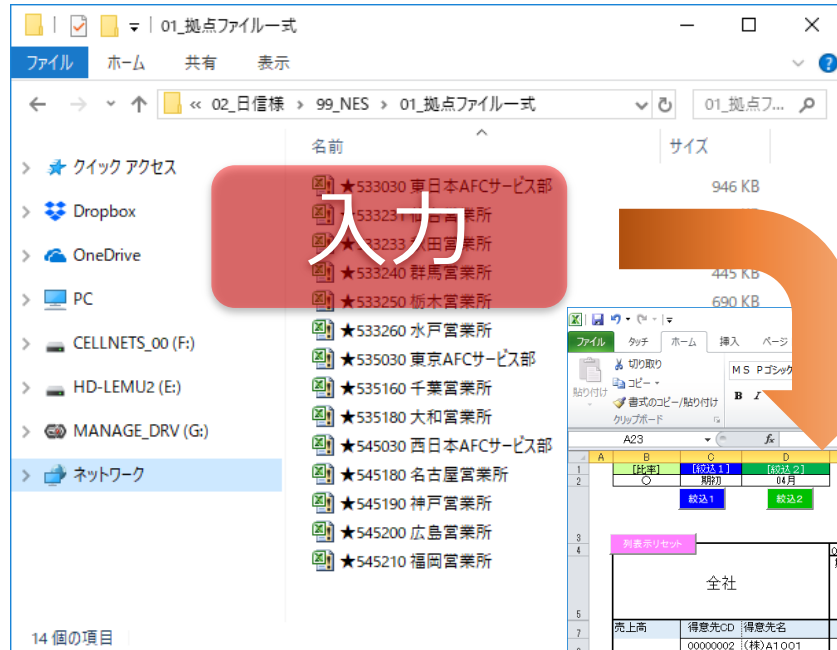
[売上管理システム]を開発



私たちの要望に“できる”と応えてくれたのはセルネッツだけ。何度も対面して打ち合わせができたおかげで快適なシステム環境が実現。



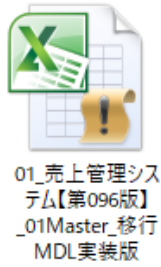
拠点複数ファイル集計の事例



フォルダ内に集約保存された
全てのExcelファイルを読み、
集計レポートを作成

OUT拠点別_20180102_管理専用_002File分.xlsm - Microsoft Excel

		04月				05月																			
		期初計画	比率	修正計画	比率	見込計画	比率	予備計画	比率	見込実績	比率	A	B	C	D	期初差	比率	修正差	比率	見込差	比率	予備差	比率	期初計画	
全社		500	100.0%	500	100.0%	500	100.0%	500	100.0%	500	100.0%	##	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	500
売上高	得意先CD 得意先名	500	100.0%	500	100.0%	500	100.0%	500	100.0%	500	100.0%	##	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	500
	00000002 (株)A1001	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	##	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	00000010 (株)A1002	120	24.0%	120	24.0%	120	24.0%	120	24.0%	120	24.0%	##	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	120
	00000020 (株)A1003	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	##	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	00000040 (株)A1004	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	##	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	00011645 (株)A1005	80	16.0%	80	16.0%	80	16.0%	80	16.0%	80	16.0%	##	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	80
	00022312 (株)A1006	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	##	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	00024839 (株)A1007	80	16.0%	80	16.0%	80	16.0%	80	16.0%	80	16.0%	##	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	80
	00026470 (株)A1008	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	##	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	00032210 (株)A1009	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	##	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	00032531 (株)A1010	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	##	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	00110010 (株)A1017	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	##	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	00148565 (株)A1018	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	##	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	88888888 (株)A1019	20	4.0%	20	4.0%	20	4.0%	20	4.0%	20	4.0%	##	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	20
	99999999 (株)A1020	80	16.0%	80	16.0%	80	16.0%	80	16.0%	80	16.0%	##	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	80
	(株)A1021	360	72.0%	360	72.0%	360	72.0%	360	72.0%	360	72.0%	##	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	360
	(株)A1022	140	28.0%	140	28.0%	140	28.0%	140	28.0%	140	28.0%	##	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	140



←これが
システム
本体

システムの構成を決定づける「マスタ設計」。

[拡張性] はもちろん、**利用者目線**でのメンテナンス方法をアドバイスさせていただきます！

■顧客Master Field総数(12)

顧客CD	顧客名漢字	顧客名カナ	〒	都道府県	住所1	住所2	TEL	Mail	会社名	備考	登録日
K1001	田中 健二	タナカ ケンジ	123-4567	東京都	足立区	竹の塚1-1-1	03-9999-9999	asa@bbb.com	AA商事		3/1
K1002	佐藤 一郎	サトウ イチロウ	321-9874	東京都	杉並区	荻窪1-2-3	03-9999-9999	asa@bbb.com			3/2

■商品Master Field総数(5)

商品CD	商品名	販売単価	カテゴリCD	カテゴリ名
101	みかん	800	11	果物
102	りんご	900	11	果物
103	バナナ	600	11	果物
104	キウイ	700	11	果物
201	キュウリ	850	21	野菜
202	なす	1000	21	野菜
203	かぼちゃ	1500	21	野菜
204	ごぼう	900	21	野菜
301	いわし	200	31	魚
302	さんま	350	31	魚
303	サバ	260	31	魚

■都道府県Master Field総数(4)

都道府県CD	都道府県名	エリアCD	エリア名
11	東京	11	関東
12	千葉	11	関東
13	埼玉	11	関東
14	神奈川	11	関東
21	大阪府	13	近畿
22	京都府	13	近畿

■受注Transaction Field総数(11)

顧客CD	顧客名漢字	商品CD	商品名	販売単価	数量	金額	購入日	納品予定	納品実績	備考	登録日
K1001	田中 健二	101	みかん	800	5	4,000	5/1	6/1	6/1		5/1
K1002	佐藤 一郎	102	りんご	900	10	9,000	5/1	6/1	6/1		5/1
K1002	佐藤 一郎	103	バナナ	600	10	6,000	5/2	6/1	6/1		5/2
K1002	佐藤 一郎	202	なす	1000	3	3,000	5/2	6/1	6/30	スレーム	5/2



ExcelブックSize肥大の原因は、主にシート関数の量が原因。情報管理の原則は、入力と出力を明確に分ける事がポイント。あとは紐付け出来れば、シンプル、且つ、拡張性の高いシステムが構築できます！



スピード

ExcelVBAは、不具合箇所が特定しやすく、最短**10**分程度で修正版をリリースが可能です。また、メールは常にチェック体制があるので、「連絡がとれない」などと言う不安は不要です。



コストパフォーマンス

導入コストはもちろん、**ライセンス料も不要**、保守サービスにおいても、費用対効果では、設立以来、お客様から高い評価を頂戴しております。



問題解決力

弊社はいわゆる「技術者集団」ではありません。高い技術を自負する前に、システム対応で解決できない課題は、運用面での改善ノウハウを駆使し**問題解決**にあたります。



高い専門性

弊社は、創業当初より「Excelマクロ開発専門」を謳って参りました。



Excel開発で必要不可欠な、納品前ブック点検【重要7項目】。
弊社は、お客様に安心ご満足いただけるよう細心の注意を払っています。

- 01：データ接続が無効にされました[データ]>[リンクの編集]
- 02：[ホーム]>[条件付き書式]
- 03：[ホーム]>[セルのスタイル]
- 04：[数式]>[名前の管理]
- 05：[データ]>[接続]
- 06：チェック点検_実装シート妥当性
- 07：チェック点検_Excelブックのプロパティ



- 1：取り扱いデータ量
- 2：利用者数/利用頻度(同時更新)
- 3：求めるセキュリティの高さ
- 4：利用場所(全国支店や海外支店)
- 5：デバイス(スマホやタブレット)



導入時の開発コストとは別に、発生しがちなコストもチェックが必要です。

【維持費】として、「保守サポート料金」や「ライセンス利用料」をはじめ、「改修発生時のコスト」にも反映される要素ですので、利用人数や利用頻度も加味した十分な検討が望まれます。

システム開発には、様々な手法や問題解決の仕組みがありますが、小さなオフィスでのご利用や、ツール開発、小規模システム開発などの場合は、高額投資することなく、ExcelVBA（マクロ）開発で問題解決できるケースが少なくありません。

株式会社 セルネッツ

TEL 03-5941-9130

[受付] 平日9:00～18:00

